



BUSINESS INTELLIGENCE



QUI SOMMES-NOUS ?

EDISYS, avec sa solution SPIGAO, aide ses clients à **avoir une vision stratégique de leur marché** grâce à **des outils et des informations clés** permettant une prise de décision rapide.



Analyse prédictive des tendances des marchés



Datavisualisation



Outil d'aide à la décision

EDISYS est une société de **INTESCIA GROUP**, acteur majeur de la Data Economy, qui propose des solutions de Business intelligence construites autour de 4 marques leader dans leur secteur.

INTESCIA
Group

DOUBLETRADE

Corporama
DRIVE MORE SALES

EDISYS

Scores & Decisions



DE CHIFFRE
D'AFFAIRES



COLLABORATEURS
DONT 215 DÉDIÉS À LA
DATA FACTORY



ENTREPRISES
CLIENTES



UTILISATEURS



CLIENTS
SATISFAITS



MARQUES LEADERS
SUR LEUR SECTEUR

PRENEZ LES BONNES DÉCISIONS

La Business Intelligence est un outil décisionnel qui permet d'avoir une vue de très haut niveau sur votre marché



**COMPRENDRE
LES TENDANCES DE
VOTRE MARCHÉ**



**MAÎTRISEZ LA
CONCURRENCE**



**ÉVALUEZ LE NIVEAU
DE PRESCRIPTION
DE VOS MARQUES**



**ANTICIPEZ LES MARCHÉS
QUI ARRIVENT À
ÉCHÉANCE**

IDENTIFIEZ LES ACTEURS INFLUENTS DU MOMENT

Les informations clés sur vos marchés, quels que soient vos interlocuteurs.



Maîtres d'Ouvrage

- Etat
- Collectivités locales et territoriales
- Organismes privés d'HLM
- SEM
- Promoteurs immobiliers
- Industriels
- ...



Architectes et Maîtres d'Œuvre

- Architectes
- Bureaux d'études (structure, fluide, électrique, acoustique...)
- Économistes
- Programmistes
- ...



Intervenants Travaux (Lots)

- Terrassement
- Sol
- Gros œuvre
- Maçonnerie
- Electricité
- Étanchéité
- Couverture
- Charpente
- Chauffage
- Ventilation
- Menuiserie
- Isolation
- Cloison
- Façade
- Bardage
- Peinture
- Revêtement mural
- Plomberie

COMPRENDRE LES TENDANCES DE VOTRE MARCHÉ

UNE VISION DYNAMIQUE DE VOTRE MARCHÉ

Obtenez instantanément une analyse de votre marché et son évolution par donneurs d'ordres, intervenants influents, zones géographiques, etc...



Mesurez le volume des marchés sur une période donnée



Localisez les zones les + dynamiques aux niveaux national, régional et local



Identifiez les acteurs les + influents du moment : **donneurs d'ordres, prescripteurs (architectes, BE, économistes...), fournisseurs**



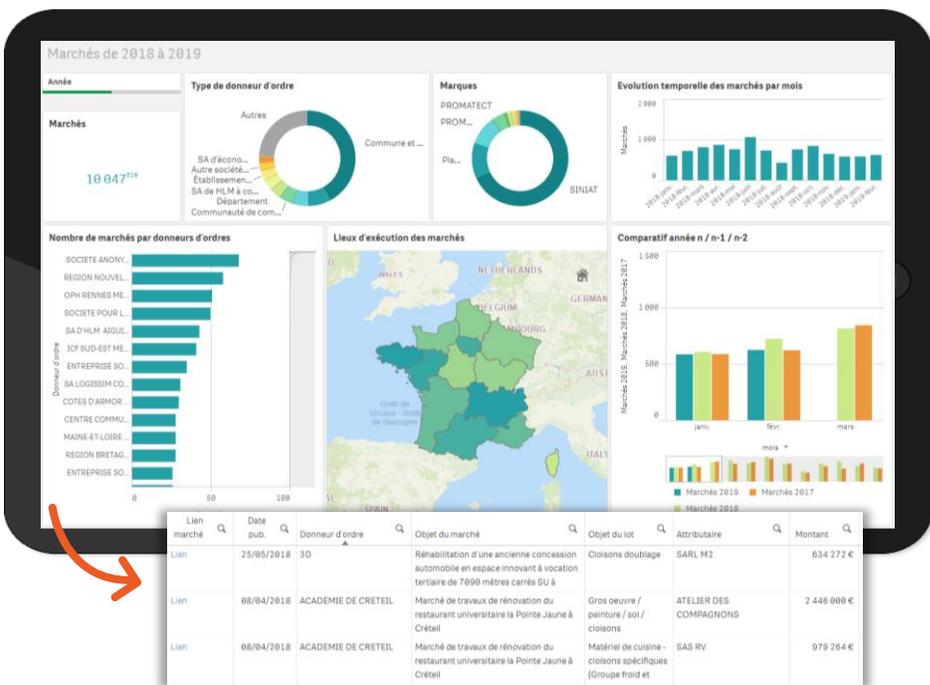
Mesurez les taux de pénétration de vos produits, de vos marques et ceux de la concurrence



Assurez-vous que vous discutez bien avec les bons interlocuteurs générateurs de business dans l'année



Comparez l'évolution des marchés par année/mois. Identifiez la saisonnalité

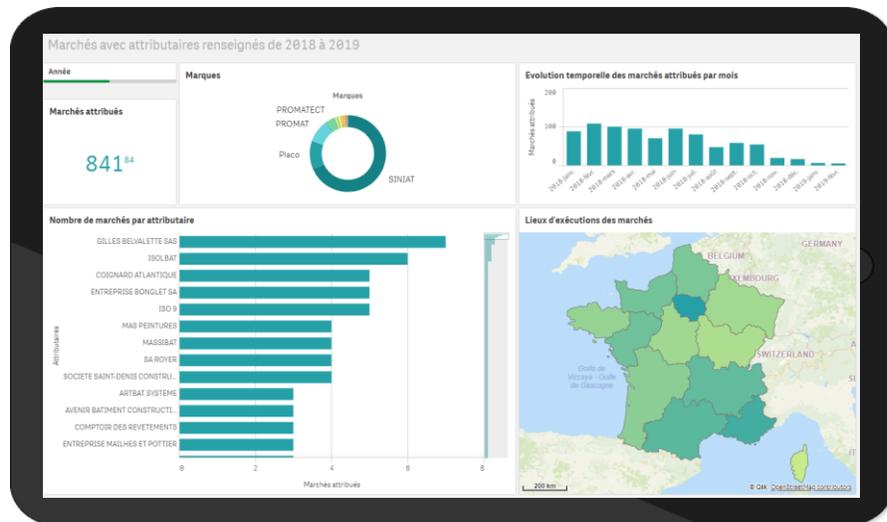


Passez de la vision macro à la vision micro, avec le détail de chaque marché

Possibilité d'export Excel pour une exploitation interne

MAÎTRISEZ LA CONCURRENCE

DES RÉPONSES CONCRÈTES ET CHIFFRÉES À VOS QUESTIONS



Gagnez des parts de marché en ayant une connaissance fine de vos concurrents, leurs clients, leur politique tarifaire

- Qui sont vos concurrents et quels sont leurs parts de marché ? en **volume et en valeur, par secteur, évolution sur une période**
- Sur quelle(s) régions sont-ils le mieux implantés ?
- Quels sont les marchés qu'ils ont remportés ?
- Combien de lots ont-ils gagnés ? A quel prix?
- Qui sont les nouveaux acteurs ?
- Comment se positionnent-ils?

ÉVALUEZ LE NIVEAU DE PRESCRIPTION DE VOS MARQUES ET PRODUITS

Mesurez les résultats de votre prescription et ceux de la concurrence grâce à l'analyse des contenus des CCTP



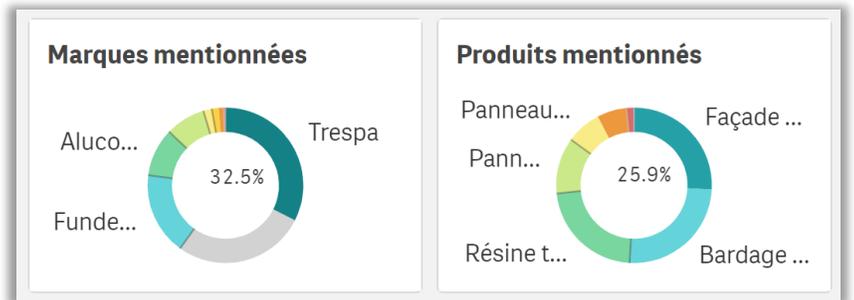
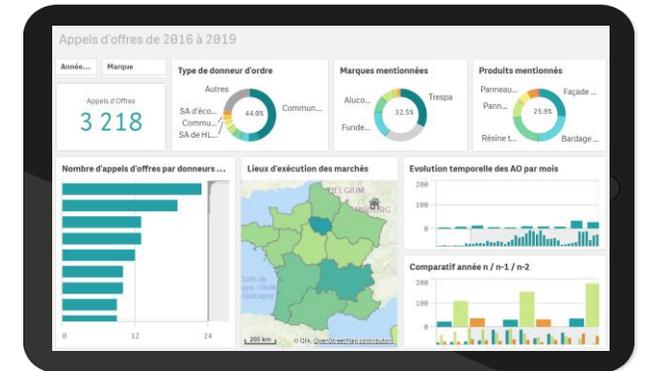
IDENTIFIEZ LES MARCHÉS À FORT POTENTIEL

- ✓ Détectez les marchés pour lesquels vos marques et produits sont cités (*nom, n° de référence, descriptif technique*)
- ✓ Identifiez les donneurs d'ordres qui citent vos marques et produits
- ✓ Détectez les marchés pour lesquels vous pouvez proposer des équivalents

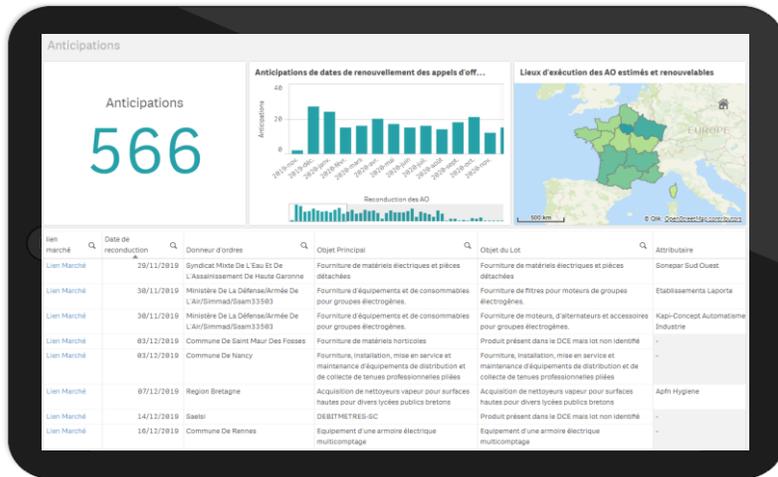


MESUREZ LES RÉSULTATS DE VOTRE PRESCRIPTION

- ✓ Évaluez l'intensité de citation de vos marques et produits
- ✓ Mesurez l'évolution de vos actions de prescription
- ✓ Visualisez l'intensité de citation des marques et produits de vos concurrents



ANTICIPEZ LES MARCHÉS QUI ARRIVENT À ÉCHÉANCE



Ne laissez plus de place au hasard ! Anticipez les renouvellements, prenez les bonnes décisions en adaptant par conséquent l'énergie et les ressources à déployer



Obtenez des leads qualifiés pour optimiser vos chances de remporter les prochains marchés



Animez vos stratégies commerciales et de recrutement au regard des volumes futurs



Prospectez les contacts associés et animez en temps réel vos équipes commerciales



Décidez de la politique à mener en fonction des concurrents installés

Détails des marchés anticipés avec lien vers les annonces

Possibilité d'export Excel pour exploitation interne

ILS NOUS FONT CONFIANCE

3 000
CLIENTS
ENTREPRISES

10 000
UTILISATEURS
QUOTIDIENS

87%
DE NOS CLIENTS SE
RÉABONNENT

Atos

 apave

Deloitte.

 **TOTAL**
direct energie

VINCI  FRANCE

 LA POSTE

sade 

 **SAFEGE**
Ingénieurs Conseils

 egis

xylem
Let's Solve Water

 **Roche**
Diagnostics

 **HARTMANN**

 **GINGER**
CEBTP

 **KPMG**

 **SAINT-GOBAIN**

 **LEGENDRE**

CONSOLIS
BONNA SABLA

 **POSTE IMMO**

Honeywell

 **REXEL**



spigao.com



Technoparc Bât 1 - 1110 L'Occitane
CS 57623
31676 LABEGE



contact@spigao.com



05 62 57 70 40

